

ВИЩИЙ НАВЧАЛЬНИЙ ЗАКЛАД УКООПСПЛКИ
 «ПОЛТАВСЬКИЙ УНІВЕРСИТЕТ ЕКОНОМІКИ І ТОРГІВЛІ»
 Навчально-науковий інститут бізнесу та сучасних технологій
 Кафедра міжнародної економіки та міжнародних економічних відносин

СИЛАБУС

навчальної дисципліни
 «Міжнародна торгівля»
 на 2021-2022 навчальний рік

Курс та семестр вивчення	4 курс
Освітня програма/спеціалізація	«Міжнародний бізнес»
Спеціальність	292 Міжнародні економічні відносини
Галузь знань	
Ступінь вищої освіти	Бакалавр, денна форма

ПІБ НПП, який веде дану дисципліну,
 науковий ступінь і вчене звання,
 посада

Франко Людмила Сергіївна

старший викладач кафедри
 міжнародної економіки та
 міжнародних економічних відносин

Контактний телефон	+38-066-323-22-52
Електронна адреса	puet.me@gmail.com
Розклад навчальних занять	http://schedule.puet.edu.ua/
Консультації	очна http://www.me.puet.edu.ua он-лайн: електронною поштою, пн-пт з 10.00-17.00
Сторінка дистанційного курсу	https://el.puet.edu.ua/

Опис навчальної дисципліни

Мета вивчення навчальної дисципліни	Формування у студентів розуміння трендів, закономірностей, та механізмів міжнародної торгівлі, аналізу показників її розвитку; знань сучасних форм та методів організації міжнародного обміну товарами, послугами та продуктами інтелектуальної власності, а також сучасного інструментарію регулювання міжнародних торгових процесів.
Тривалість	5 кредитів ЄКТС/150 годин (лекції 20 год., практичні заняття 40 год., самостійна робота 90 год.)
Форми та методи навчання	Лекції та практичні заняття в аудиторії, самостійна робота поза розкладом
Система поточного та підсумкового контролю	Поточний контроль: відвідування занять; виконання домашнього завдання; обговорення матеріалу занять; виконання навчальних завдань; підготовка пакету документів

	для здійснення зовнішньо торгівельної операції; тестування; поточна модульна робота Підсумковий контроль: ПМК
Базові знання	Теоретичні знання студентів щодо основ економічної теорії та важливих економічних категорій, які є результатом вивчення таких навчальних дисциплін як «Міжнародна мікроекономіка. Міжнародна макроекономіка», «Міжнародна бізнес-статистика».
Мова викладання	Українська

Перелік компетентностей, які забезпечує дана навчальна дисципліна, програмні результати навчання

Програмні результати навчання	Компетентності, якими повинен оволодіти здобувач
<p>Розуміти і вміти застосовувати, відповідно до інших вимог освітньої програми, сучасні теорії та методи розв'язання спеціалізованих складних задач і практичних проблем у сфері міжнародної торгівлі товарами та послугами, міжнародного руху капіталу, міжнародних валютно-фінансових та кредитних відносин, мобільності людських ресурсів, міжнародного трансферу технологій. (РН 9).</p> <p>Підбирати і вміло застосовувати аналітичний інструментарій дослідження стану та перспектив розвитку окремих сегментів міжнародних ринків товарів і послуг з використанням сучасних знань про методи, форми й інструменти регулювання міжнародної торгівлі. (РН 13).</p>	<p>Здатність аналізувати міжнародні ринки товарів і послуг, інструменти та принципи регулювання міжнародної торгівлі. (СК 6).</p> <p>Здатність використовувати нормативно-розпорядчі документи та довідкові матеріали при здійсненні професійної діяльності у сфері міжнародних економічних відносин. (СК 12).</p>

Тематичний план навчальної дисципліни

Назва теми	Види робіт	Завдання самостійної роботи у розрізі тем
Модуль 1. Теоретичні основи міжнародної торгівлі (теми 1-4)		
Тема 1. Торгівля в системі міжнародного бізнесу	Відвідування занять; обговорення матеріалу занять; виконання домашнього завдання; підготовка та доповідь з есе, їх обговорення; завдання для самостійної роботи; тестування	<ol style="list-style-type: none"> 1. Сутність та значення міжнародної торгівлі. 2. Основні риси і тенденції розвитку сучасної міжнародної торгівлі. 3. Зовнішньоторговельна політика України.

Назва теми	Види робіт	Завдання самостійної роботи у розрізі тем
Тема 2. Форми міжнародної торгівлі	Відвідування занять; обговорення матеріалу занять; виконання домашнього завдання; підготовка та доповідь з есе, їх обговорення; завдання для самостійної роботи; тестування	1. Характеристика біржових операцій. 2. Особливості проведення міжнародної аукціонної торгівлі.
Тема 3. Методи міжнародної торгівлі	Відвідування занять; обговорення матеріалу занять; виконання домашнього завдання; підготовка та доповідь з есе, їх обговорення; завдання для самостійної роботи; тестування	1. Основні центри біржової торгівлі. 2. Техніка проведення операцій на аукціонах. 3. Переваги міжнародних торгів.
Тема 4. Регулювання міжнародної торгівлі	Відвідування занять; обговорення матеріалу занять; виконання домашнього завдання; підготовка та доповідь з есе, їх обговорення; завдання для самостійної роботи; тестування	1. Світова організація торгівлі: сутність та напрями діяльності. 2. Глобальна торговельна система. 3. Особливості регулювання зовнішньої торгівлі в різних країнах світу.
Модуль 2. Міжнародні економічні організації та інтеграційні утворення. (Теми 5-9)		
Тема 5. Система міжнародних комерційних контрактів	Відвідування занять; обговорення матеріалу занять; виконання домашнього завдання; завдання для самостійної роботи; тестування	1. Зміст зовнішньоторгового договору. 2. Поняття світової ціни. 3. Комерційні документи, які складаються для реалізації зовнішньоторгової угоди 4. Причини розробки типових контрактів.
Тема 6. Структура і зміст міжнародного комерційного контракту	Відвідування занять; обговорення матеріалу занять; виконання домашнього завдання; підготовка пакету документів для здійснення зовнішньоторгівельної угоди; завдання для самостійної роботи; тестування	1. Канали виходу на зовнішній ринок і пошук контрагента. 2. Підготовка і проведення комерційних переговорів.
Тема 7. Укладання	Відвідування занять; обговорення матеріалу занять; виконання	1. Практика укладання міжнародних комерційних

Назва теми	Види робіт	Завдання самостійної роботи у розрізі тем
міжнародних комерційних контрактів	домашнього завдання; підготовка пакету документів для здійснення зовнішньо торгівельної угоди; завдання для самостійної роботи; тестування	контрактів в різних країнах світу. 2. Міжнародне регулювання міжнародних комерційних контрактів.
Тема 8. Виконання міжнародних комерційних контрактів	Відвідування занять; обговорення матеріалу занять; виконання домашнього завдання; підготовка та доповідь з есе, їх обговорення; завдання для самостійної роботи; тестування	1. Характеристика етапів проведення зовнішньоторговельних операцій. 2. Класифікація зовнішньоторговельних операцій.
Тема 9. Правила і процедури врегулювання торговельних суперечок	Відвідування занять; обговорення матеріалу занять; виконання домашнього завдання; підготовка та доповідь з есе, їх обговорення; завдання для самостійної роботи; тестування	1. Повноваження Органу врегулювання суперечок. 2. Особливості механізму огляду торговельної політики.

Інформаційні джерела

1. Державна митна служба України [Електронний ресурс]. – Режим доступу: <http://www.customs.gov.ua/dmsu/control/uk/index>.
2. Закон України. Про режим іноземного інвестування [Електронний ресурс]. – Режим доступу : zakon.rada.gov.ua/go/v_187800-96
3. Козак Ю. Г. Міжнародна торгівля : підручн. / Ю. Г. Козак. – К. : ЦУЛ, 2015. – 272 с.
4. Ковтун Т. Д. Сучасний стан і перспективи розвитку міжнародної торгівлі товарами / Т. Д. Ковтун, В. А. Магалова // Бізнес Інформ. – 2018. – № 3. – С. 101-107.
5. Крамарев Г. В. Аналіз динаміки та структури зовнішньоторговельної діяльності України / Г. В. Крамарев, В. О. Шликова, О. М. Леванда // Бізнес Інформ. – 2019. – № 1. - С. 79-91.
6. Кузнецова Г. В. Международная торговля товарами и услугами : учеб. и практикум для бакалавриата и магистратуры [Электронный ресурс] / Г. В. Кузнецова, Г. В. Подбиралина. - 2-е изд., перераб. и доп. - М. : Изд-во Юрайт, 2017. - 273 с. – Режим доступа : http://stud.com.ua/32319/ekonomika/mizhнародna_torgivlya_tovarami_i_poslugam
7. Лісовський П.М. Міжнародні відносини: ментальність, геополітика, глобалізація : Навч. посіб. / П.М. Лісовський. – К.: Кондор-Видавництво, 2017. – 156 с.
8. Мельник Т. М. Тенденції розвитку експорту України в умовах євроінтеграції /

- Т. М. Мельник, К. С. Пугачевська // Бізнес Інформ. - 2017. - № 10 (477). - С. 66-73.
9. Міценко Н. Г. Теоретико-методологічні аспекти планування виходу підприємства на європейський ринок / Н. Г. Міценко, В. І. Дорош, І. Ю. Семенюк // Підприємництво і торгівля : зб. наук. праць. - 2018. - Вип. 22. – Львів : ЛТЕУ, 2018. - С. 50-54
 10. Міжнародна торгівля : навч. посіб. / За заг. ред. Ю. Г. Козака, Н. С. Логвінової, О. В. Мірошніченка. – [3-тє вид., доп. та перероб.]. - К. : Центр учбов. літ-ри, 2009. - 668 с.
 11. Романенко В. А. Зовнішня торгівля України з ЄС: тенденції, проблеми, перспективи / В. А. Романенко, Л. В. Лебедева // Економіка і суспільство. – 2017. – Вип. 9. – С. 71-77.
 12. Світова Організація Торгівлі [Електронний ресурс]. – Режим доступу: <http://www.wto.org>
 13. Сторожчук В. М. Правила походження товарів як інструмент зовнішньоторговельної політики держави / В. М. Сторожчук // Бізнес Інформ. – 2018. – № 1. – С. 65-72.
 14. Спеціалізований сайт з питань зовнішньоекономічної діяльності [Електронний ресурс]. – Режим доступу: www.mdoffice.com.ua
 15. Технічні бар'єри та санітарні та фітосанітарні заходи в міжнародній торгівлі: види, тенденції розвитку, регулювання : посіб. держ. службовця [Електронний ресурс] / За ред. І. В. Бураковського, К. Кравчука, В. Мовчан. – Режим доступу : www.ier.com.ua/files/publications/Books/Sanitary_measures.pdf
уристична асоціація України [Електронний ресурс]. – Режим доступу: <http://www.tau.org.ua>.
 16. Український сайт про діяльність СОТ [Електронний ресурс]. – Режим доступу: <http://wto.in.ua>
 17. Угоди ГАТТ/СОТ [Електронний р Бюро інформації Ради Європи в Україні <http://www.coe.kiev.ua/> (укр.)

Програмне забезпечення навчальної дисципліни

- Пакет програмних продуктів Microsoft Office

Політика вивчення навчальної дисципліни та оцінювання

- Політика щодо термінів виконання та перескладання: завдання, які здаються із порушенням термінів без поважних причин, оцінюються на нижчу оцінку (75 % від можливої максимальної кількості балів за вид діяльності). Перескладання модулів відбувається із дозволу провідного викладача за наявності поважних причин (наприклад, лікарняний).
- Політика щодо академічної доброчесності: списування під час виконання поточних модульних робіт та тестування заборонено (в т. ч. із використанням мобільних девайсів). Мобільні пристрої дозволяється використовувати лише під час он-лайн тестування та підготовки практичних завдань в процесі заняття.

- Політика щодо відвідування:
відвідування занять є обов'язковим компонентом. За об'єктивних причин (наприклад, хвороба, працевлаштування, стажування) навчання може відбуватись в он-лайн формі (Moodle) за погодженням із провідним викладачем.
- Політика зарахування результатів неформальної освіти:
<http://puet.edu.ua/uk/publiczna-informaciya>

Оцінювання

Підсумкова оцінка за вивчення навчальної дисципліни розраховується через поточне оцінювання

Види робіт	Максимальна кількість балів
Модуль 1 (теми 1-4): відвідування занять (2 бали); виконання домашнього завдання (10 балів); обговорення матеріалу занять (4 бали); виконання навчальних завдань (10 балів); завдання самостійної роботи (10 балів); тестування (4 бали); поточна модульна робота (10 балів)	50
Модуль 2 (теми 5-9): відвідування занять (2 бали); виконання домашнього завдання (10 балів); обговорення матеріалу занять (4 бали); виконання навчальних завдань (10 балів); завдання самостійної роботи (10 балів); тестування (4 бали); поточна модульна робота (10 балів)	50
Разом	100

Шкала оцінювання здобувачів вищої освіти за результатами вивчення навчальної дисципліни

Сума балів за всі види навчальної діяльності	Оцінка за шкалою ЄКТС	Оцінка за національною шкалою
90-100	A	Відмінно
82-89	B	Дуже добре
74-81	C	Добре
64-73	D	Задовільно
60-63	E	Задовільно достатньо
35-59	FX	Незадовільно з можливістю повторного складання
0-34	F	Незадовільно з обов'язковим повторним вивченням навчальної дисципліни