

ВИЩИЙ НАВЧАЛЬНИЙ ЗАКЛАД УКООПСІАКИ  
«ПОЛТАВСЬКИЙ УНІВЕРСИТЕТ ЕКОНОМІКИ І ТОРГІВЛІ»

Навчально-науковий інститут бізнесу та сучасних технологій

Кафедра економічної кібернетики, бізнес-економіки та інформаційних систем

## СИЛАБУС

навчальної дисципліни

### «Економіка підприємств торгівлі»

на 2021-2022 навчальний рік

Курс та семестр вивчення	2 курс, 3 семестр
Освітня програма/спеціалізація	Економіка підприємства
Спеціальність	051 Економіка
Галузь знань	05 Соціальні та поведінкові науки
Ступінь вищої освіти	бакалавр

ПІБ НПП, який веде дану дисципліну,  
науковий ступінь і вчене звання,  
посада

**Миколенко Інна Григорівна**  
кандидат економічних наук, доцент  
доцент кафедри

Контактний телефон	0508181044
Електронна адреса	MykolenkoInna@ukr.net
Розклад навчальних занять	<a href="http://schedule.puet.edu.ua/">http://schedule.puet.edu.ua/</a>
Консультації	очна <a href="http://www.tourism.puet.edu.ua/stud.php">http://www.tourism.puet.edu.ua/stud.php</a> он-лайн: електронною поштою, пн-пт з 10.00-17.00
Сторінка дистанційного курсу	

#### Опис навчальної дисципліни

<b>Мета вивчення навчальної дисципліни</b>	Формування системи знань і навичок стосовно торговельного підприємництва та особливостей його ведення.
<b>Тривалість</b>	5 кредити ЄКТС/ 150 годин (лекції 20 год., практичні заняття 40 год., самостійна робота 90 год.)
<b>Форми та методи навчання</b>	Лекції та практичні заняття в аудиторії та виїзні, самостійна робота поза розкладом
<b>Система поточного та підсумкового контролю</b>	Поточний контроль: відвідування занять; захист домашнього завдання; обговорення матеріалу занять; виконання навчальних завдань; доповіді з рефератами та їх обговорення; тестування; поточна модульна робота Підсумковий контроль: залік (ПМК).
<b>Базові знання</b>	Наявність знань з мікроекономіки, макроекономіки, статистики, економіки підприємства.
<b>Мова викладання</b>	Українська

#### Перелік компетентностей, які забезпечує дана навчальна дисципліна, програмні результати навчання

Програмні результати навчання	Компетентності, якими повинен оволодіти здобувач
<ul style="list-style-type: none"> <li>застосовувати аналітичний та методичний інструментарій для обґрунтування пропозицій та прийняття управлінських рішень різними економічними агентами (індивідуумами, домогосподарствами, підприємствами та органами державної влади) (ПР05);</li> <li>вміти використовувати дані, надавати аргументацію, критично оцінювати логіку та формувати висновки з наукових та аналітичних текстів з економіки (ПР16);</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>здатність застосовувати знання у практичних ситуаціях (ЗК4);</li> <li>здатність до пошуку, оброблення та аналізу інформації з різних джерел (ЗК8);</li> <li>здатність приймати обґрунтовані рішення (ЗК11);</li> <li>здатність застосовувати комп'ютерні технології та програмне забезпечення з обробки даних для вирішення економічних завдань, аналізу інформації та підготовки аналітичних звітів (СК7);</li> <li>здатність аналізувати та розв'язувати завдання у сфері економічних та соціально-трудових відносин (СК8);</li> </ul>

<ul style="list-style-type: none"> <li>• виконувати міждисциплінарний аналіз соціально-економічних явищ і проблем в одній або декількох професійних сферах з врахуванням ризиків та можливих соціально-економічних наслідків (ПР17);</li> <li>• показувати навички самостійної роботи, демонструвати критичне, креативне, самокритичне мислення(ПР23).</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• здатність самостійно виявляти проблеми економічного характеру при аналізі конкретних ситуацій, пропонувати способи їх вирішення(СК12);</li> <li>• здатність проводити економічний аналіз функціонування та розвитку суб'єктів господарювання, оцінку їх конкурентоспроможності (СК13).</li> </ul>
---	--

### **Тематичний план навчальної дисципліни**

<b>Назва теми</b>	<b>Види робіт</b>	<b>Завдання самостійної роботи у розрізі тем</b>
Модуль 1. Економіка торгівлі як сфера обігу та виду економічної діяльності		
Тема 1. Торговельне підприємство в системі ринкових відносин.	Відвідування занять; обговорення матеріалу занять; виконання навчальних завдань; завдання самостійної роботи; тестування	Підготувати доповіді на теми: 1. Принципи здійснення торговельної діяльності. 2. Місце та роль торгівлі в розвитку товарно-грошових відносин в період функціонування ринку.
Тема 2. Управління товарооборотом на підприємстві торгівлі.	Відвідування занять; обговорення матеріалу занять; виконання навчальних завдань; завдання самостійної роботи; тестування	Підготувати доповіді на теми: 1. Роль послуг у розвитку торгівлі. 2. Сутність, природа та особливості послуг в галузі торгівлі.
Тема 3. Формування товарних запасів на підприємствах торгівлі.	Відвідування занять; обговорення матеріалу занять; виконання навчальних завдань; завдання самостійної роботи; тестування	Підготувати доповіді на теми: 1. Товарне виробництво і товарний обіг у системі суспільних відтворень. 2. Торгівля як форма товарного обігу, як галузь економіки.
Тема 4. Товарне забезпечення обороту торговельного підприємства.	Відвідування занять; обговорення матеріалу занять; виконання навчальних завдань; завдання самостійної роботи; тестування	Підготувати доповіді на теми: 1. Споживач – центральна фігура у ринкових відносинах. 2. Товари та послуги як об'єкти торгівлі, їх особливості в ринкових умовах.
Тема 5. Управління персоналом на підприємствах торгівлі.	Відвідування занять; обговорення матеріалу занять; виконання навчальних завдань; завдання самостійної роботи; тестування	Підготувати доповіді на теми: 1. Специфіка праці робітників підприємств торгівлі. 2. Економіка торговельного підприємства як наука та її формування в умовах ринку. 3. Методи науки «Економіка торговельного підприємства». 4. Продуктивність праці та резерви її зростання в підприємствах роздрібно торгівлі.
Модуль 2. Економіка торговельного підприємства		
Тема 6. Управління витратами торговельного підприємства.	Відвідування занять; обговорення матеріалу занять; виконання навчальних завдань; завдання самостійної роботи; тестування	Підготувати доповіді на теми: 1. Економічна сутність і функції організації торгівлі. 2. Торгова організація як соціально-економічна система. 3. Класифікація торгових організацій.
Тема 7. Формування доходів торговельного підприємства.	Відвідування занять; обговорення матеріалу занять; виконання навчальних завдань; завдання самостійної роботи; тестування	Підготувати доповіді на теми: 1. Тенденції роздрібного товарообігу в Україні. 2. Зарубіжний досвід розвитку оптової торгівлі. 3. Особливості формування капіталу торговельних підприємств.
Тема 8. Фінансові результати діяльності торговельного підприємства..	Відвідування занять; обговорення матеріалу занять; виконання навчальних завдань; завдання самостійної роботи; тестування	Підготувати доповіді на теми: 1. Резерви підвищення продуктивності праці в торгівлі та шляхи її використання за сучасних умов господарювання. 2. Вибір форм і систем оплати праці на торговельних підприємствах різних форм

		господарювання.
Тема 9. Ризики підприємницької діяльності в торгівлі.	Відвідування занять; обговорення матеріалу занять; виконання навчальних завдань; завдання самостійної роботи; тестування	Підготувати доповіді на теми: 1. Сучасна державна політика в сфері оплати праці. 2. Франкування цін. 3. Стратегії ціноутворення на торговельному підприємстві.
Тема 10. Фінансове планування на підприємствах торгівлі.	Відвідування занять; обговорення матеріалу занять; виконання навчальних завдань; завдання самостійної роботи; тестування	Підготувати доповіді на теми: 1. Динаміка рівня прибутковості торговельних підприємств України. 2. Закупівельна політика підприємств торгівлі в сучасних умовах господарювання. 3. Стратегія управління товарними запасами торговельного підприємства.

### **Інформаційні джерела**

1. Бланк И. А. Торговий менеджмент. [2-е изд., перераб. и доп.] К. : Ника-Центр, 2013. 784 с.
2. Економіка торгівлі : навч. посіб. / [Н.О. Власова, В.А. Гросул, О.А. Круглова, М.В. Чорна та ін.]; [за ред. Н.О. Власової]. Х. : Світ Книг, 2014. 473 с.
3. Комерційна діяльність : підруч. / за ред. проф. В.В. Апопія. – Вид. 2-ге, перероб. і доп. К. : Знання, 2008. – 558 с. 16. Внутрішня торгівлі в Україні: економічні умови ефективного розвитку : монографія / [А.А. Мазаракі, І.О. Бланк, Л.О. Лігоненко та ін.]; за заг. наук. ред. А.А. Мазаракі. – К. : КНТЕУ, 2006.– 195 с.
4. Мазаракі А.А. Економіка торговельного підприємства: підручник / А.А. Мазаракі, Н.М. Ушакова, Л.О. Лігоненко ; під ред. Н.М. Ушакової. К.: Хрещатик, 2005. 800 с.
5. Марцин В.С. Економіка торгівлі : підруч. К. : Знання, 2006. 402 с.
6. Марцин В.С. Економіка торгівлі: Підручник. [2-ге вид., випр. і доп.] Затверджено МОН. К., 2008. 603 с.
7. Н.О. Власова, В.А. Гросул, Н.С. Краснокутская, О.А. Круглова, М.В. Чорна, О.М. Филипенко. Економіка торгівлі: Навч. пос. Х.: Світ Книг, 2015.-473 с.
8. Петров П.В. Экономика товарного обращения : учебник / П.В. Петров, А.Н. Соломатин. М. : ИНФРА-М, 2007. 220
9. Яковлев Ю.П. Економіка торгівлі з використанням інформаційних технологій : навч. посіб. Херсон : Олді-плюс, 2009. 376 с.

### **Програмне забезпечення навчальної дисципліни**

- Пакет програмних продуктів MicrosoftOffice.

### **Політика вивчення навчальної дисципліни та оцінювання**

- Політика щодо термінів виконання та перескладання: завдання, які здаються із порушенням термінів без поважних причин, оцінюються на нижчу оцінку (75 % від можливої максимальної кількості балів за вид діяльності). Перескладання модулів відбувається із дозволу провідного викладача за наявності поважних причин (наприклад, лікарняний).
- Політика щодо академічної доброчесності: списування під час виконання поточних модульних робіт та тестування заборонено (в т. ч. із використанням мобільних девайсів). Мобільні пристрої дозволяється використовувати лише під час он-лайн тестування та підготовки практичних завдань в процесі занять.
- Політика щодо відвідування: відвідування занять є обов'язковим компонентом. За об'єктивних причин (наприклад, хвороба, працевлаштування, стажування) навчання може відбуватись в он-лайн формі (Moodle) за погодженням із провідним викладачем.
- Політика зарахування результатів неформальної освіти: <http://puet.edu.ua/uk/publicna-informaciya>

### **Оцінювання**

Підсумкова оцінка за вивчення навчальної дисципліни розраховується через поточне оцінювання

<b>Види робіт</b>	<b>Максимальна кількість балів</b>
Модуль 1 (теми 1-5): відвідування занять (5 Балів); обговорення матеріалу занять (5 Балів); виконання навчальних завдань (5 Балів); завдання самостійної роботи (5 Балів); тестування (5 бали); поточна модульна робота (10 балів)	50

Модуль 2 (теми 6-10): відвідування занять (5 Балів); обговорення матеріалу занять (5 Бали); виконання навчальних завдань (5 балів); завданнясамостійної роботи (5 Балів); тестування (5 Бали); поточна модульна робота (10 Балів)	50
Разом	100

**Шкала оцінювання здобувачів вищої освіти за результатами вивчення навчальної дисципліни**

<b>Сума балів за всівиди навчальної діяльності</b>	<b>Оцінка за шкалою ЄКТС</b>	<b>Оцінка за національною шкалою</b>
90-100	A	Відмінно
82-89	B	Дуже добре
74-81	C	Добре
64-73	D	Задовільно
60-63	E	Задовільно достатньо
35-59	FX	Незадовільно з можливістю повторного складання
0-34	F	Незадовільно з обов'язковим повторним вивченням навчальної дисципліни