

ВИЩИЙ НАВЧАЛЬНИЙ ЗАКЛАД УКООПСПІЛКИ  
«ПОЛТАВСЬКИЙ УНІВЕРСИТЕТ ЕКОНОМІКИ І ТОРГІВЛІ»

Навчально-науковий інститут бізнесу та сучасних технологій  
Кафедра підприємництва, торгівлі та біржової діяльності

## СИЛАБУС

навчальної дисципліни

### «Організація і технологія зовнішньої торгівлі»

на 2021-2022 навчальний рік

Курс та семестр вивчення	4 курс, 1 семестра
Освітня програма/спеціалізація	«Товарознавство і торговельне підприємництво»
Спеціальність	076 Підприємництво, торгівля та біржова діяльність
Галузь знань	07 Управління та адміністрування
Ступінь вищої освіти	бакалавр

ПІБ НПП, який веде дану дисципліну,  
науковий ступінь і вчене звання,  
посада

**Місюкевич Валентина Іванівна**

к.е.н., доцент

доцент кафедри підприємництва, торгівлі та біржової діяльності

Контактний телефон	+38-066-421-74-14
Електронна адреса	<a href="mailto:misukevich1966@ukr.net">misukevich1966@ukr.net</a>
Розклад навчальних занять	<a href="http://schedule.puet.edu.ua/">http://schedule.puet.edu.ua/</a>
Консультації	очна <a href="http://www.commerce.puet.edu.ua/">http://www.commerce.puet.edu.ua/</a> он-лайн: електронною поштою, пн-пт з 10.00-17.00
Сторінка дистанційного курсу	<a href="https://el.puet.edu.ua/">https://el.puet.edu.ua/</a>

#### Опис навчальної дисципліни

<b>Мета вивчення навчальної дисципліни</b>	Формування системи знань, вмінь і навичок у майбутніх фахівців з організації та здійснення зовнішньоторговельних операцій
<b>Тривалість</b>	5 кредитів ЄКТС/150 годин (лекції 20 год., практичні заняття 40 год., самостійна робота 90 год.)
<b>Форми та методи навчання</b>	Лекції та практичні заняття в аудиторії та виїзні, самостійна робота поза розкладом
<b>Система поточного та підсумкового контролю</b>	Поточний контроль: відвідування занять; захист домашнього завдання; обговорення матеріалу занять; виконання навчальних завдань; доповіді з рефератами та їх обговорення; тестування; звіт по матеріалах виїзних занять, поточна модульна робота Підсумковий контроль: ПМК
<b>Базові знання</b>	Знання з дисциплін «Організація торгівлі», «Комерційна діяльність», «Основи бізнесу», «Торговельне підприємництво», «Біржова діяльність»
<b>Мова викладання</b>	Українська

#### Перелік компетентностей, які забезпечує дана навчальна дисципліна, програмні результати навчання

Програмні результати навчання	Компетентності, якими повинен оволодіти здобувач
<ul style="list-style-type: none"><li>вміти адаптуватися та проявляти ініціативу в ситуаціях, які виникають в професійній діяльності (ПРН 01);</li><li>визначати та аналізувати проблеми зовнішньої торгівлі і вміти розробляти та впроваджувати заходи щодо їх вирішення знати; розуміти і вміти використовувати на практиці базові поняття з теорії зовнішньої торгівлі (ПРН 02);</li><li>вміти розробляти заходи матеріального і морального заохочення та застосовувати інші інструменти</li></ul>	<ul style="list-style-type: none"><li>здатність до пошуку, оброблення та аналізу інформації з різних джерел (K06);</li><li>навички використання інформаційних та комунікаційних технологій (K08);</li><li>навички міжособистісної взаємодії (K12);</li><li>здатність планувати та управляти часом (K13);</li><li>здатність працювати в команді та автономно (K14);</li><li>знання та розуміння предметної області та розуміння специфіки професійної діяльності (K15);</li></ul>

Програмні результати навчання	Компетентності, якими повинен оволодіти здобувач
<p>мотивування персоналу і партнерів для досягнення поставленої мети (ПРН 03);</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• застосовувати бізнес-комунікації для підтримки взаємодії з представниками різних професійних груп (ПРН 04);</li> <li>• вміти аналізувати та прогнозувати роль та місце України в сучасних міжнародних економічних відносинах; аналізувати діяльність зовнішньоторговельних підприємств (ПРН 05);</li> <li>• знати, розуміти основи формування економічної моделі світу, суб'єктної та галузевої будови глобальної економіки в умовах транснаціоналізації та глобалізаційних процесів; застосовувати у практичній діяльності принципи і методи організації зовнішньоторговельної діяльності (ПРН 06);</li> <li>• розробляти та реалізовувати підприємницькі проекти (ПРН07);</li> <li>• вміти правильно вибирати та системно аналізувати статистичну інформацію в галузі кон'юнктурних досліджень, складати кон'юнктурні огляди та застосовувати отримані дані в управлінській діяльності (ПРН 09);</li> <li>• вміти аналізувати сучасний стан розвитку глобального економічного середовища та формувати прогнози розвитку глобальної економічної системи (ПРН 10);</li> <li>• застосовувати навички продуктивного спілкування зі споживачами зовнішньоторговельних послуг (ПРН12)</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• здатність аналізувати зовнішньоторговельний потенціал підприємств (K17);</li> <li>• розуміння процесів організації зовнішньої торгівлі (K20);</li> <li>• здатність розробляти, просувати, реалізовувати та організовувати зовнішньоторговельні проекти (K21);</li> <li>• здатність здійснювати моніторинг, інтерпретувати, аналізувати та систематизувати статистичну та оперативну інформацію, уміння презентувати розроблені проекти (K24)</li> </ul>

### Тематичний план навчальної дисципліни

Назва теми	Види робіт	Завдання самостійної роботи у розрізі тем
Модуль 1. Теоретичні і організаційні основи міжнародної та зовнішньої торгівлі		
Тема 1. Структура, зміст і завдання дисципліни «Організація і технологія зовнішньої торгівлі»	Відвідування занять; захист домашнього завдання; обговорення матеріалу занять; виконання навчальних завдань; завдання самостійної роботи; тестування	Підготувати реферати на тему «Особливості зовнішньоторговельної політики в сучасних умовах», «Етапи становлення зовнішньої торгівлі України»
Тема 2. Регулювання міжнародної торгівлі	Відвідування занять; захист домашнього завдання; обговорення матеріалу занять; виконання навчальних завдань; завдання самостійної роботи; тестування	Підготувати реферати на теми «Міжнародні інститути регулювання», «Регіональні економічні союзи»
Тема 3. Міжнародна торгівля і світові товарні ринки. Сучасні організаційні форми торгівлі на міжнародному ринку	Відвідування занять; захист домашнього завдання; виконання навчальних завдань; завдання самостійної роботи; тестування	Підготувати презентацію на тему: «Зовнішня торгівля України: етапи розвитку»
Тема 4. Міжнародна торгівля послугами як специфічна галузь міжнародної торгівлі	Відвідування занять; захист домашнього завдання; обговорення матеріалу занять; виконання навчальних завдань; завдання самостійної роботи; тестування; поточна модульна робота	Підготувати презентацію на тему: «Зовнішня торгівля України і СОТ»
Модуль 2. Технологія проведення основних видів міжнародних комерційних та зовнішньоторговельних операцій. Ефективність зовнішньоторговельних операцій		
Тема 5. Організація	Відвідування занять; захист домашнього	Підготувати реферати на теми «Поняття та

Назва теми	Види робіт	Завдання самостійної роботи у розрізі тем
Модуль 1. Теоретичні і організаційні основи міжнародної та зовнішньої торгівлі		
міжнародних комерційних операцій	завдання; обговорення матеріалу занять; виконання навчальних завдань; завдання самостійної роботи; тестування	види торгово-посередницьких операцій», «Поняття та види експортно-імпорتنних операцій, методи їх здійснення»
Тема 6. Документи в міжнародній торговельній практиці	Відвідування занять; захист домашнього завдання; обговорення матеріалу занять; виконання навчальних завдань; завдання самостійної роботи; тестування	Підготувати презентацію на тему: «Сутність, види та механізм дії контрактів в зовнішній торгівлі»
Тема 7. Міжнародний виставковий бізнес. Реклама в міжнародній торгівлі	Відвідування занять; захист домашнього завдання; виконання навчальних завдань; завдання самостійної роботи; тестування	Підготувати доповіді на тему «Організація міжнародних ярмарок і виставок», «Організація міжнародних рекламних кампаній»
Тема 8. Ефективність зовнішньоторговельних операцій	Відвідування занять; захист домашнього завдання; обговорення матеріалу занять; виконання навчальних завдань; завдання самостійної роботи; тестування; поточна модульна робота	Підготувати реферати на теми «Оцінка ефективності зовнішньоторговельних операцій в Україні», «Система показників оцінки ефективності зовнішньої торгівлі»

### Інформаційні джерела

- Григорова-Беренда Л. І. Теорія і практика зовнішньої торгівлі: навчальний посібник/ Л. І. Григорова-Беренда, М.В.Шуба. - Х.: ХНУ ім. Каразіна, 2016. – 136 с.
- Козак Ю. Г. Міжнародна торгівля: підручник / Ю. Г. Козак, Н. С. Логвінова, Н. В. Притула та ін. – 5-те вид. перероб. та доп. – К.; Катовіце; Краков: Центр учбової літератури, 2015. – 272 с.
- Міжнародні економічні відносини та зовнішньоекономічна діяльність/ Т. Зінчук, І. Горбачева, О. Ковальчук, Н. Куцмус, Т. Усюк, Т. Пивовар, В. Данкевич, О. Прокопчук. – К: Центр навчальної літератури, 2019. - 512 с.
- Міжнародні економічні відносини: підручник / за ред. А. П. Голікова, О. А. Довгаль. – Х.: ХНУ імені В. Н. Каразіна, 2015. – 464 с.
- Міжнародна торговельна діяльність /В.В.Рокоча, В.Г.Алькема, В.І.Терехов, Б.М.Олягайло, К.В. Ковтонюк, Л.Г.Харсун, С.І. Ткаленко, С.В.Співаковський, Т.В.Співаковська, Н.М.Літвін, Г.П.Оласюк, О.І.Горбачук, О.І.Стародубцева, Н.О.Дмитрієва. – К.: ВНЗ «Університет економіки та права «Крок», 2018. – 698 с.
- Рум'янцев А.П. Зовнішньоекономічна діяльність / А. П. Рум'янцев, Н.С. Рум'янцева. – К.: Центр навчальної літератури, 2019. – 298 с.
- Химинець В.В. «Словник термінів з дисциплін «Міжнародні економічні відносини» та «Зовнішньоекономічна діяльність України»/В.В.Химинець, Н.О.Кушнір. – Ужгород: Видавництво УжНУ «Говерла», 2019. – 76 с.

### Програмне забезпечення навчальної дисципліни

- Пакет програмних продуктів Microsoft Office.

#### Політика вивчення навчальної дисципліни та оцінювання

- Політика щодо термінів виконання та перескладання: завдання, які здаються із порушенням термінів без поважних причин, оцінюються на нижчу оцінку (75 % від можливої максимальної кількості балів за вид діяльності). Перескладання модулів відбувається із дозволу провідного викладача за наявності поважних причин (наприклад, лікарняний).
- Політика щодо академічної доброчесності: списування під час виконання поточних модульних робіт та тестування заборонено (в т. ч. із використанням мобільних девайсів). Мобільні пристрої дозволяється використовувати лише під час он-лайн тестування та підготовки практичних завдань в процесі заняття.
- Політика щодо відвідування: відвідування занять є обов'язковим компонентом. За об'єктивних причин (наприклад, хвороба, працевлаштування, стажування) навчання може відбуватись в он-лайн формі (Moodle) за погодженням із провідним викладачем.
- Політика збереження результатів неформальної освіти: <http://puet.edu.ua/uk/publicna-informaciya>

### Оцінювання

Підсумкова оцінка за вивчення навчальної дисципліни розраховується через поточне оцінювання - ПМК

<b>Види робіт</b>	<b>Максимальна кількість балів</b>
Модуль 1 (теми 1-4): відвідування занять (6 балів); виконання навчальних завдань (6 балів); завдання самостійної роботи (4 бали); тестування (20 балів); поточна модульна робота (14 балів)	50
Модуль 2 (теми 5-8): відвідування занять (4 бали); обговорення матеріалу занять (4 бали); завдання самостійної роботи (8 балів); тестування (20 балів); поточна модульна робота (18 балів)	50
Разом	100

### Шкала оцінювання здобувачів вищої освіти за результатами вивчення навчальної дисципліни

<b>Сума балів за всі види навчальної діяльності</b>	<b>Оцінка за шкалою ЄКТС</b>	<b>Оцінка за національною шкалою</b>
90-100	A	Відмінно
82-89	B	Дуже добре
74-81	C	Добре
64-73	D	Задовільно
60-63	E	Задовільно достатньо
35-59	FX	Незадовільно з можливістю повторного складання
0-34	F	Незадовільно з обов'язковим повторним вивченням навчальної дисципліни